



А. В. Авилова

ПРОБЛЕМА ТОРГОВОГО И ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РОССИЕЙ И ИСПАНИЕЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Агнесса Викторовна Авилова, Институт мировой экономики
и международных отношений РАН,
вед. науч. сотр., канд. экон. наук. avi@imemo.ru

Аннотация: Взаимные ограничения в торговле России со странами Запада стали одной из причин резкого (около 40 %) сокращения российско-испанского товарооборота. Для Испании, которая ещё не преодолела структурных последствий кризиса 2008—2009 гг. (долговая проблема, высокая безработица, ненадёжность перспектив рынка недвижимости), стимулирование внешних связей является одним из главных факторов экономического роста. Испания входит в первую десятку мировых инвесторов, её законодательство стимулирует экспорт капитала. Частичной компенсацией потерь на российском рынке может служить делокализация производства — прямые капиталовложения испанских компаний. В России действуют такие ведущие испанские компании, как Iberdrola, Gestamp, банк BBVA. Со своей стороны Испания упростила законодательство для привлечения российского бизнеса, несмотря на режим санкций. Испанская сторона считает, что потенциал для наращивания торговых связей и капиталовложений между обеими странами очень обширен. Российские компании и предприниматели могут использовать Испанию как площадку для развития деловых отношений с другими странами Европы, Северной Африки и Латинской Америки. Объявленный Россией курс на импортозамещение и модернизацию экономики открывает новые возможности для взаимовыгодного сотрудничества в технологически передовых отраслях.

Ключевые слова: российско-испанские связи, санкции, торговля, инвестиционное сотрудничество.

PROBLEM OF TRADE AND INVESTMENT COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND SPAIN IN TERMS OF SANCTIONS

Agnessa Avilova, Institute of World Economy
and International Relations RAS Leading Researcher, Ph.D. avi@imemo.ru

Abstract: Mutual trade restrictions between Russia and the countries of the West have contributed to a sharp (about 40 %) reduction in the Russian-Spanish trade. For Spain, which has not yet overcome the structural consequences of the 2008—2009 crisis (the debt problem, high unemployment, the precariousness of the real estate market), promotion of external relations is one of the main factors of economic growth. Spain is among the top ten global investors. Its legislation stimulates the export of capital. Partial compensation of its losses in the Russian market can be the delocalization of production — the direct investment of Spanish companies. In Russia operate such leading Spanish companies as Iberdrola, Gestamp, the bank BBVA. For its part, Spain has simplified the

legislation for attraction of the Russian business, despite the sanctions regime. The Spanish side believes that the potential for increasing trade and investment between the two countries is very extensive. Russian companies and entrepreneurs can use Spain as a platform for the development of business relations with other countries of Europe, North Africa and Latin America. The policy of import substitution and modernization of the economy announced by Russia opens new opportunities for mutually beneficial cooperation in technologically advanced industries.

Keywords: *Russian-Spanish relations, sanctions, trade, investment cooperation.*

Взаимные ограничения в торговле России со странами Запада стали одной из причин резкого сокращения российско-испанского товарооборота. Своего рода реакцией на это является наблюдающееся в последнее время оживление интереса испанской стороны к инвестиционным потребностям и возможностям российского внутреннего рынка. В апреле 2015 г. в Мадриде было подписано соглашение о сотрудничестве между Торговой паратой Испании и Торгово-промышленной палатой РФ. Как заявил по этому случаю глава ТП Испании Х.-Л. Бонет, испанский бизнес готов к сотрудничеству с российскими партнерами во многих отраслях [1]. Состоявшийся 16 июня Деловой форум «Россия — Испания: опыт и перспективы сотрудничества», в котором приняли участие более 150 представителей бизнеса обеих стран, подтвердил намерения испанских компаний продолжать работать на российском рынке [2].

Согласно заявлению исполнительного директора агентства ICEX (Invest in Spain) Х.-К. Гарсия де Кеведо, посетившего Москву в декабре 2015 г., имеется большой потенциал для наращивания капиталовложений между Россией и Испанией. Ситуацию, сложившуюся в результате санкций, в Испании считают временной и рассчитывают на скорое улучшение условий для сотрудничества [3]. «Мы готовы привлекать инвестиции из России, но также мы заинтересованы в том, чтобы испанские предприятия участвовали в развитии российской экономики», — уточнил Х.-К. Гарсия де Кеведо, отметив также, что российские компании и предприниматели могут использовать Испанию как площадку для развития деловых отношений с другими странами Европы, Северной Африки и Латинской Америки [4].

В деловых кругах РФ наблюдаются аналогичные настроения. В Москве в апреле 2016 г. при участии большого числа российских предпринимателей был воссоздан Российско-испанский деловой совет (РИДС), одной из главных целей которого является привлечение прямых испанских инвестиций в нашу экономику. Руководителем РИДС был избран председатель правления ОАО «Новатэк» Л. Михельсон [5].

Очевидно, что обоюдный интерес к инвестиционному сотрудничеству, — это прямой результат констатации обеими сторонами ощутимого ущерба, который они понесли от введенных в апреле и августе 2014 г. взаимных санкций. По данным Торгово-Промышленной палаты России, товарооборот за 2015 г. сократился на 38,1 % и сохраняет тенденцию к падению [6]. Хорошо известно, что прямые капиталовложения в стране назначения экспорта — лучший способ обойти барьеры, воздвигнутые в сфере торговли, и утвердиться на внутреннем рынке партнера в качестве производителя.

Российский рынок велик, и, несмотря на переживаемый экономикой спад, в стране сохраняется достаточно широкий социальный слой, предъявляющий спрос на испанскую продукцию среднего и средневысокого потребительского качества. Кроме того, санкции увеличили потребность в модернизации российского производства и инфраструктуры, а Испания в этом отношении может немало предложить.

Испания уже является довольно заметным инвестором в России: ее накопленные инвестиции на конец сентября 2015 г. составляли 1,9 млрд евро [7]. По данным на февраль 2016 г., в России насчитывается 115 зарегистрированных испанских компаний, из них 88 — в Москве и области, 11 — в СПб и области, по 3 компании — в Тольятти и Калуге, 2 — в Новосибирске; есть испанские предприятия в Нижнем Новгороде, в Чебоксарах, в Азовской области [8].

Почти две трети испанских компаний в России вложили свои средства в различные отрасли промышленности и поставку промышленного оборудования. В сфере услуг испанский капитал связан с гостиничным бизнесом, консалтингом; имеются компании, занимающиеся поставкой в Россию испанского вина и другой продукции агропромышленного комплекса. Испанский капитал участвует в российском производстве автомобильных компонентов, в топливно-энергетическом комплексе, пищевой, горнодобывающей, текстильной промышленности.

Среди испанских инвесторов в России есть такая крупная группа, как «Гестамп аутомосьон», создавшая совместное предприятие по производству проката черных металлов с одной из крупнейших в мире вертикально интегрированных компаний «Северсталь». Санкции не повлияли на работу этого совместного предприятия: в 2016 г. им были подписаны долгосрочные соглашения о поставках металла для российского внутреннего рынка и для таких автомобильных компаний, как «Дэу», «Шевроле» и «Фольксваген» [9].

Испания является активным международным инвестором, чему способствует национальное законодательство. С 1996 г. испанские фирмы, вкладывающие средства за рубежом, освобождаются от налогов, если уплачивают их в стране вложения капитала. Кроме того, они не подвергаются двойному налогообложению доходов, если имеют как минимум 5-процентное участие в капитале иностранного предприятия в течение года. Поэтому наиболее распространенным способом вывоза капитала из Испании стали именно прямые инвестиции [10].

Согласно опросам, проведенным в Испании экспертами торговых палат, местный бизнес считает перспективными для инвестирования в России, прежде всего, топливно-энергетический комплекс, транспортную инфраструктуру и машиностроение. В качестве наиболее перспективных районов рассматриваются Екатеринбург, Москва, Республика Татарстан, Тюменская область, Краснодарский край и Приморье [11].

Опросы российских предпринимателей выявили интерес к опыту Испании по таким направлениям, как инновационные технологии развития пищевой промышленности и сельского хозяйства, государственно-частное партнёрство в социально значимых отраслях, современные технологии строительства и проектирования, производство строительных материалов и пр. [12].

Как отмечают эксперты российской Торгово-промышленной палаты, имеется значительный потенциал развития сотрудничества в наукоёмких и инновационных областях. По числу зарегистрированных патентов Испания в 2014 г. вышла на 6-е место в мире, по инновационному потенциалу — на 37-е (существует проблема внедрения разработок в производство). У Испании имеются прорывные инновационные научные и технические решения в энергетическом секторе. Несмотря на негативные последствия экономического кризиса, она сохранила высокий инновационный и производственный уровень в строительстве. Она наращивает реализацию собственной космической программы. Все эти области могли бы стать полем двустороннего инвестиционного сотрудничества, представляющего взаимный интерес. Имеется потенциал реализации совместных российско-испанских проектов на рынках третьих стран, прежде всего в Латинской Америке [13].

По мнению руководителя Федерального агентства по туризму О. Сафонова, возникла уникальная возможность инвестирования в туристскую инфраструктуру РФ, поскольку в стране активно развивается внутренний туризм [14].

В Минэкономразвития РФ считают, что в вопросе санкций Испания придерживается по отношению к России прагматичного, конструктивного курса. Об этом говорит тот факт, что развитие торговли с Россией испанское руководство включило в число приоритетов своей внешнеэкономической деятельности [5].

С испанской стороны проблема санкций детально проанализирована в статье, опубликованной в феврале 2015 г. авторитетным аналитическим центром СИДОБ (Барселона), занимающимся вопросами международных отношений. Ниже приводятся основные положения этой работы [15].

Испания считается одной из стран, наиболее расположенной к смягчению ограничений в торговле ЕС с Россией — вплоть до того, что её позиция вызывает раздражение европейских партнёров (особенно соседних с Россией стран). Она кажется им колеблющейся между желанием начать с Россией диалог и опасением показаться ненадёжным союзником, готовым на obstruction решений ЕС в украинском вопросе.

На самом деле мотивы Испании иные — они заключаются в том, что между ней и Россией нет серьёзных противоречий или стратегических ограничений ни в экономическом, ни в политическом плане. Россия является одним из крупных поставщиков нефти в Испанию, но источники снабжения испанского рынка этим видом сырья диверсифицированы, и угрозы зависимости от России нет. Российский газ в Испанию не поступает. Политические связи развивались гармонично, и введение санкций не идёт на пользу Испании.

До сих пор влияние российского эмбарго на Испанию было ограниченным и выражалось главным образом в негативных последствиях для аграрного сектора экономики. Но возможное

в дальнейшем расширение санкций может отразиться на таких важных областях сотрудничества, как энергетика, железнодорожное строительство и передовые технологии. Это касается ряда испанских компаний — «Репсол», «Индра», «Текникас Реунидас», «Ибердрола», «Талго», «Флуидмеханика», которые уже сделали первые шаги на российском рынке и могут понести ощутимые потери в случае его закрытия. Поэтому крупные инвесторы, работающие в энергетике и отраслях инфраструктуры, выступают за то, чтобы испанское правительство более определённо высказывалось за смягчение политики санкций.

Ущерб сельского хозяйства Испании от российского эмбарго оценивается в 550 млн евро в год. Наибольшие убытки понесли области Арагон, Каталония и Валенсия. Сельскохозяйственный экспорт составлял около 20 % общего вывоза испанской продукции в Россию. Потеря этого рынка в случае продолжения политики санкций должна рассматриваться с точки зрения упущенной коммерческой выгоды, что для Испании немаловажно.

Еще одной отраслью испанской экономики, несущей потери, является туризм. В 2013 г. приток российских туристов достиг 1,6 млн человек, а их расходы в стране превысили 2,2 млрд евро. Несмотря на то, что этот приток составил всего 2,7 % общего числа туристов, посещающих Испанию, правительство рассматривает эту область двустороннего сотрудничества как приоритетную, что было зафиксировано в Национальном плане развития туризма на 2012–2015 гг.

Влияние санкций на двустороннее инвестиционное сотрудничество относительно невелико. Российские капиталовложения в Испании не составляют большой величины и заметны только в операциях с недвижимостью, торговле и гостинично-ресторанном бизнесе; в основном они связаны с россиянами, временно или постоянно проживающими в Испании. Испанские же инвестиции в России более значительны, но в последние годы имеют тенденцию к снижению. Существенно, что санкции затрагивают перспективы сотрудничества в технологически передовых отраслях — например, с такой компанией, как «Ростех», оказавшейся их объектом. Российский рынок важен для испанских компаний, которые уже выиграли ряд крупных торгов и заключили соглашения о создании совместных предприятий.

Политическое измерение проблемы санкций для Испании заключается в том, что ей приходится искать баланс отношений «между Берлином и Москвой». Испания проявила очень мало энтузиазма в вопросе о санкциях. Её позиция подразделяется на три аспекта: в отношении проблемы Крыма она полностью на стороне Запада, в вопросе об украинском кризисе признаёт наличие законных интересов России и считает правильным решать эту проблему за столом переговоров, санкции же как таковые она рассматривает скорее прагматически. Официальная позиция Испании заключается в том, чтобы считать Россию стратегическим партнёром (двустороннее Соглашение о стратегическом сотрудничестве было подписано в марте 2009 г.). При этом, что Россия как импортер испанской продукции занимает место в конце второй десятки, её значимость как торгового партнёра определяется вкладом в развитие туризма и операций с недвижимостью, а это ключевые отрасли для Испании с точки зрения посткризисного восстановления её экономики.

Как можно заключить из всего сказанного выше, позиции обеих сторон во многом совпадают. Главный мотив возобновившегося интереса к двустороннему сотрудничеству заключается, по-видимому, в том, что определённая часть деловых кругов обеих стран ощущает растущее давление процесса глобализации мировой экономики, предъявляющего возросшие требования к уровню конкурентоспособности. Политика санкций органически чужда этому процессу, который требует снятия ограничений, стесняющих свободу движения факторов производства и открывает, в условиях начавшейся четвертой промышленной революции, совершенно новые горизонты.

Литература / References

1. Торговая палата: испанский бизнес хочет развивать сотрудничество с РФ [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.veg.gov.ru/news/19672.html>
2. Торгпред: испанский бизнес не поддерживает санкционное противостояние Запада и России [Электронный ресурс]. — URL: <http://noticia.ru/allnews/russkaya-ispaniya/torgpred-ispanskiy-biznes-ne-podderzhivaet-sankzionnoe-protivostoyanie-zapada-i-rossii-14926.htm>

3. Испания упростила законодательство для привлечения российского бизнеса [Электронный ресурс]. — URL: <http://rg.ru/2015/12/01/ispaniya-site.html>
4. Там же.
5. Российский бизнес пошёл навстречу испанскому [Электронный ресурс]. — URL: <https://interaffairs.ru/news/show/15144>
6. Российский экспорт в Испанию уменьшился на 41,3 %, российский импорт — на 34,9 %; отрицательное сальдо России в торговле с Испанией составило 137,5 млн долларов [Электронный ресурс]. — URL: <https://interaffairs.ru/news/show/15144>
7. Там же.
8. Подсчитано по: ICEX. Empresas espanolas establecidas en: Rusia. 4729650 (1).pdf — Adobe Reader.
9. «Северсталь» продолжит делать металл для КАМАЗов, Daewoo, Chevrolet и Wolkswagen [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.ruslom.ru/?page=mnews&id=16149>
10. Место Испании в международном движении капиталов [Электронный ресурс]. — URL: Catalog.fmb.ru/spain2d4-5.shtml
11. Российский бизнес пошел навстречу испанскому [Электронный ресурс]. — URL: <http://interaffairs.ru/news/show/15144>
12. Российско-Испанский деловой совет [Электронный ресурс]. — URL: <http://soautpprf.ru/index.php/arkhiv-novostej/item>
13. Российский бизнес пошел навстречу испанскому [Электронный ресурс]. — URL: <http://interaffairs.ru/news/show/15144>
14. Сафонов: Россия заинтересована в испанских инвестициях в сфере туризма [Электронный ресурс]. — URL: http://ria.ru/tourism_news/20160406/1403358203.htm#ixzz47h5VIANv
15. *Sanchez Andres A., de Pedro N.* Spain and the European Union — Russia conflict: the impact of the sanctions. Notes Internacionales CIDOB, 108, February 2015.